

BREXIT

Brexit: deal or no- deal?

Expediteurs helpen u op weg.

Brexit: deal or no- deal?

Expediteurs helpen u op weg.

Vele bedrijven gaan er nog steeds van uit dat het zo'n vaart niet zal lopen en dat de overgangperiode waarvan sprake tot 31 december 2020 zal stand houden. Het blijft **momenteel onduidelijk** in welk scenario we zullen belanden maar zowel de EU als UK schreeven de **voorbereidingen** voor een **“no- deal”** op en vaardigen allerlei **noodmaatregelen** uit.

Bedrijven die handel drijven met UK kunnen **niet langer** een **afwachtende houding** aannemen.

- Bekijk uw klantenbestand, leveranciers en goederenstromen.
- Onderzoek uw contracten met aandacht voor leveringsverplichtingen en gebruik de juiste Incoterms. Bereken de impact van mogelijke koersverschillen.
- Wat is de impact op uw supply chain? Riskeren uw goederenstromen oponthoud aan de grens? Herbekijk eventueel uw logistieke stromen.
- Vraag een EORI- nummer aan. Bekijk een vergunning “goedgekeurde plaats”. Beschikt u over een AEO- certificaat? Wat is de correcte douanewaarde van uw goederen?
- Bekijk welke douaneformaliteiten moeten vervuld worden. Wat is de impact van invoerrechten op uw bedrijf? Welke douanevergunningen kunnen het proces vereenvoudigen? Kan u BTI's (binding tariff information) aanvragen?
- Investeert u in eigen kennis en software of doet u beroep op gespecialiseerde logistieke dienstverleners?
- Moet u de BTW voorfinancieren? Heeft u een BTW registratie nodig in UK? Doet u beroep op een fiscaal vertegenwoordiger? Maakt u beter gebruik van een douane- entrepot?
- ...

Expediteurs en douanevertegenwoordigers kunnen een belangrijke **adviserende** en **uitvoerende** rol vervullen bij het beantwoorden van al deze vragen. Voor hen is handel met 3^e landen een vertrouwd gegeven en zij kunnen u **bijstaan** bij het **veiligstellen** van uw **handelsstromen met UK**.

Zij zullen verder kijken dan een 1^e lijnverband tussen uw bedrijf met UK maar tevens de eventuele verbondenheid van onderliggende processen en stromen (productie – distributie – diensten) onderzoeken. Ook op het niveau van onderaannemers, leveranciers,... kunnen immers belangrijke verstoringen naar boven komen in uw logistieke keten.

In **1^e instantie** informeren en adviseren expediteurs hun klanten omtrent de wijzigingen die zich zullen voortdoen in allerhande reglementeringen die een impact hebben op het importeren en exporteren van uw goederen naar en van UK. Aan de hand hiervan kunnen belangrijke beslissingscriteria worden opgemaakt om te bekijken of logistieke stromen moeten worden heringericht.

In **2^e instantie** staan ze u bij door uitvoerende taken op zich te nemen: douaneformaliteiten (invoer- en uitvoeraangiften, aanvraag van vergunningen,...), optreden als fiscale vertegenwoordiger, begeleiden bij veterinaire- fyto-sanitaire voorschriften, organiseren van transport- en logistiek gerelateerde diensten, bijstand in inspectie- controleprocessen, aanvragen van vergunningen,...

Verladers die geen ervaring hebben met douaneformaliteiten en aanverwante kunnen best zo snel mogelijk een expediteur of douanevertegenwoordiger onder de arm nemen.

Bespreek met hen wat u te doen staat en **bereid u voor** op 'the worst case scenario'.

U kan alle leden van de Confederatie Expediteurs van België terugvinden op:

<http://www.conexbe.be/MembershipList.aspx>

CEB

Brouwersvliet 33 / Bus 1

2000 Antwerpen

België

☎ +32 (0)3 233 67 86

E-mail: ceb@vea-ceb.be

<http://www.conexbe.be>

